



WEBINAR 2024

WWW.ASESORIASERCOTEC.CL



ÍNDICE

INSCRIPCIÓN Y PROCESO DE POSTULACIÓN

MODELO CANVAS

PITCH Y ENTREVISTAS

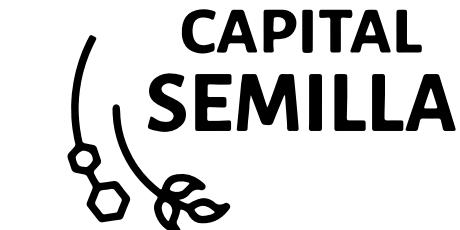
PROCESO DE FORMALIZACIÓN

RONDA DE PREGUNTAS

INTRODUCCIÓN

En este webinar tendrás todo el proceso teórico de postulación a los fondos SERCOTEC.

Desde crear la ficha en SERCOTEC hasta poder adquirir los productos y servicios una vez adjudicados estos fondos.





Darwin Rosas
Empresario
Marketing digital.



Jorge Cuevas
Socio y administrador de
la empresa.

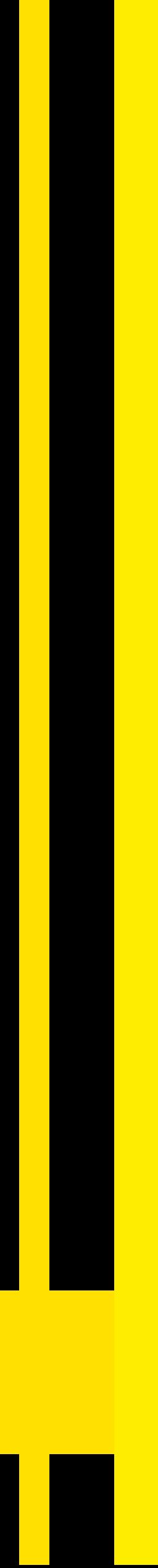


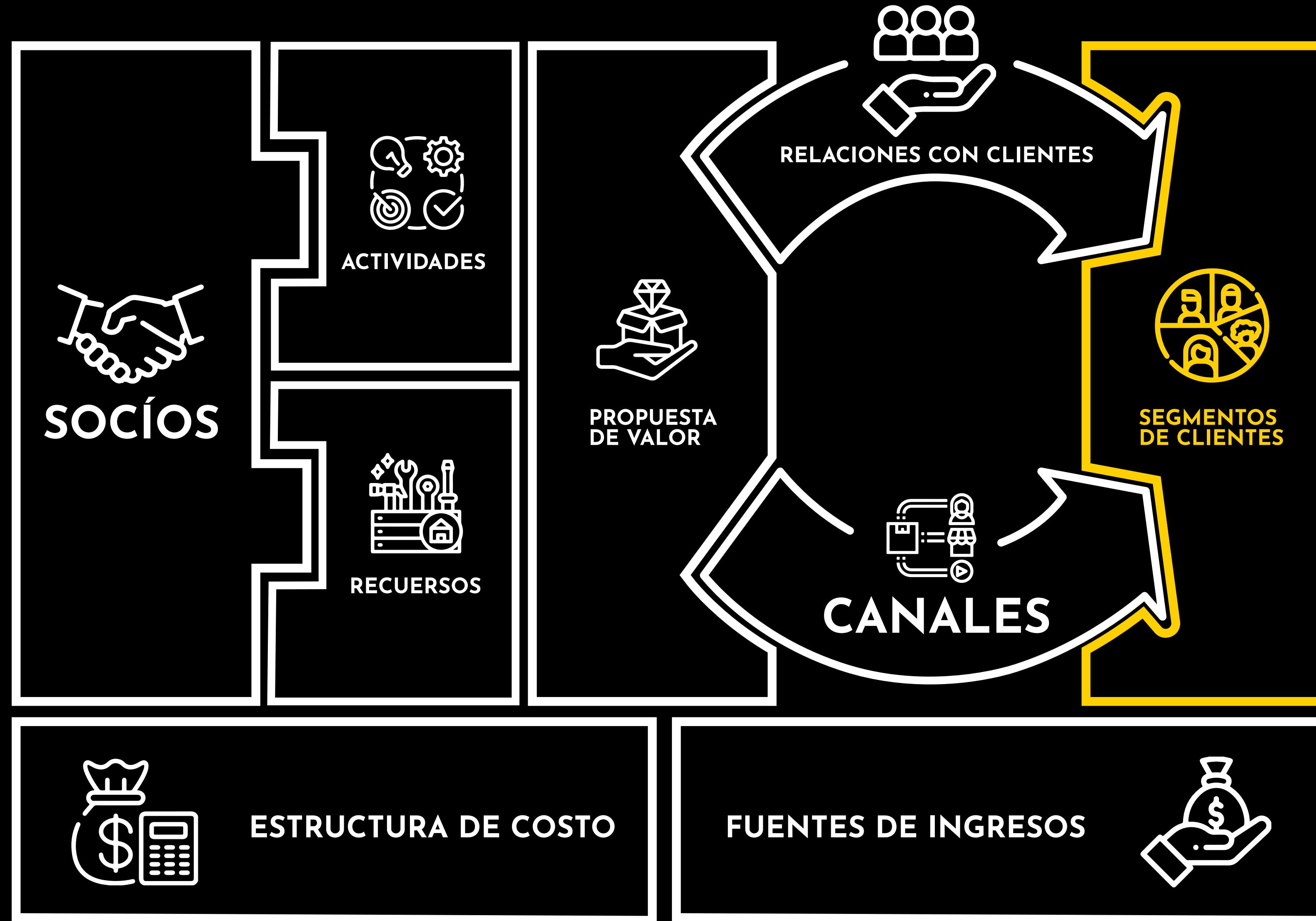
Hellen Saavedra
Administradora de Empresa.



Hector Rivas
Ingeniera Comercial.
Ingeniero Comercial.

MODELO CANVAS

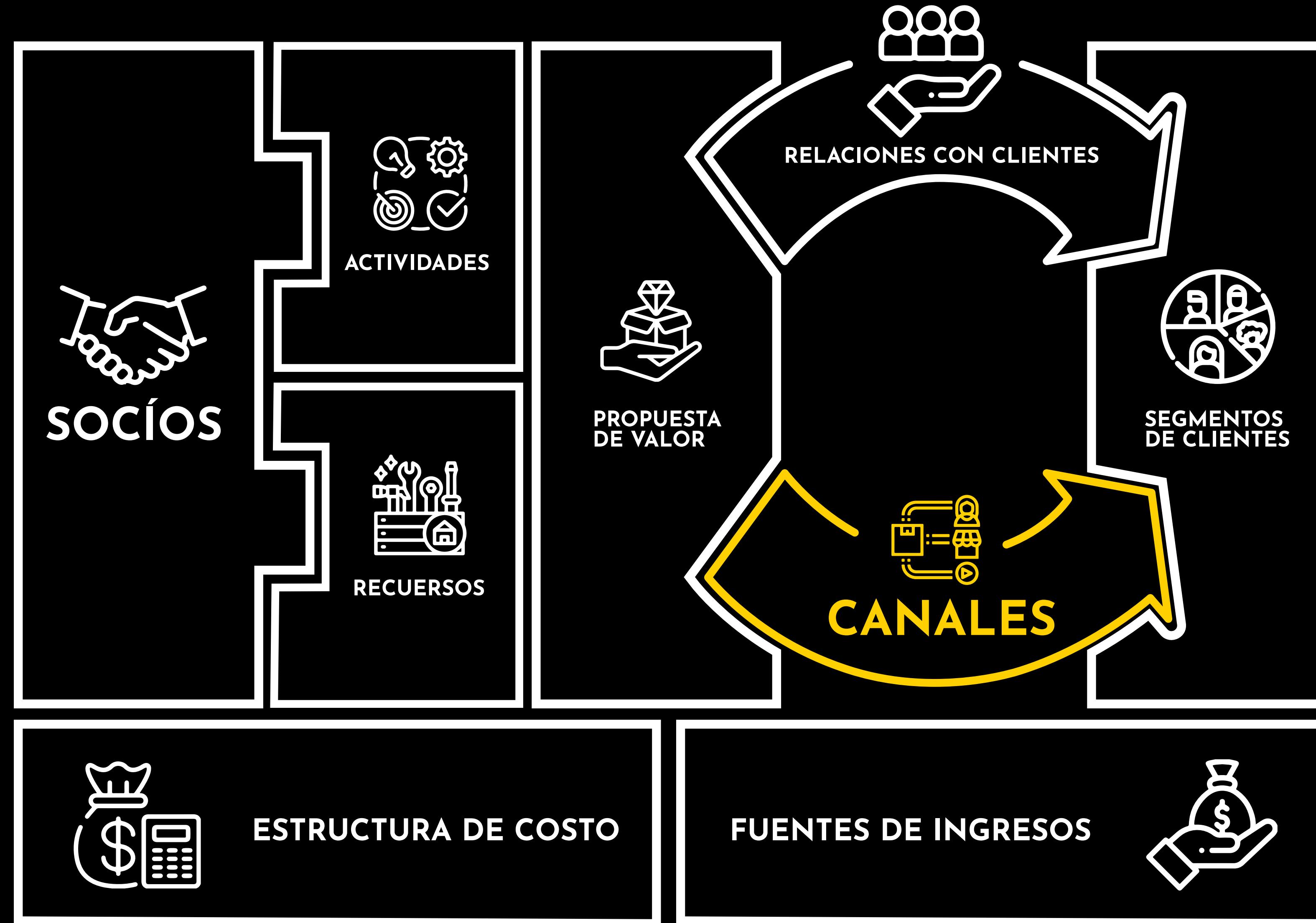




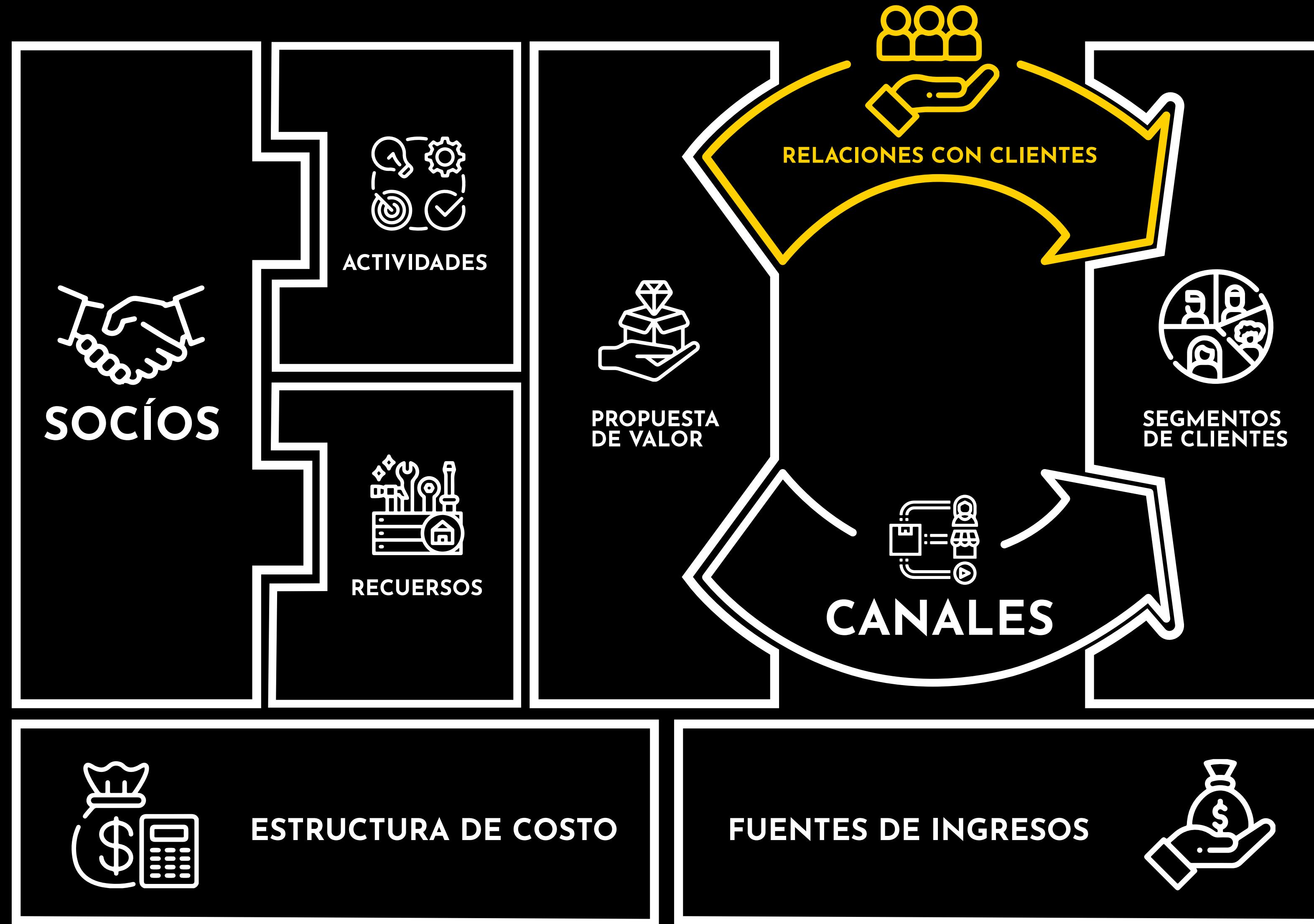
- Consumidores locales.
- Empresas que requieren catering para eventos.
- Restorantes que pueden comprar productos para postres.



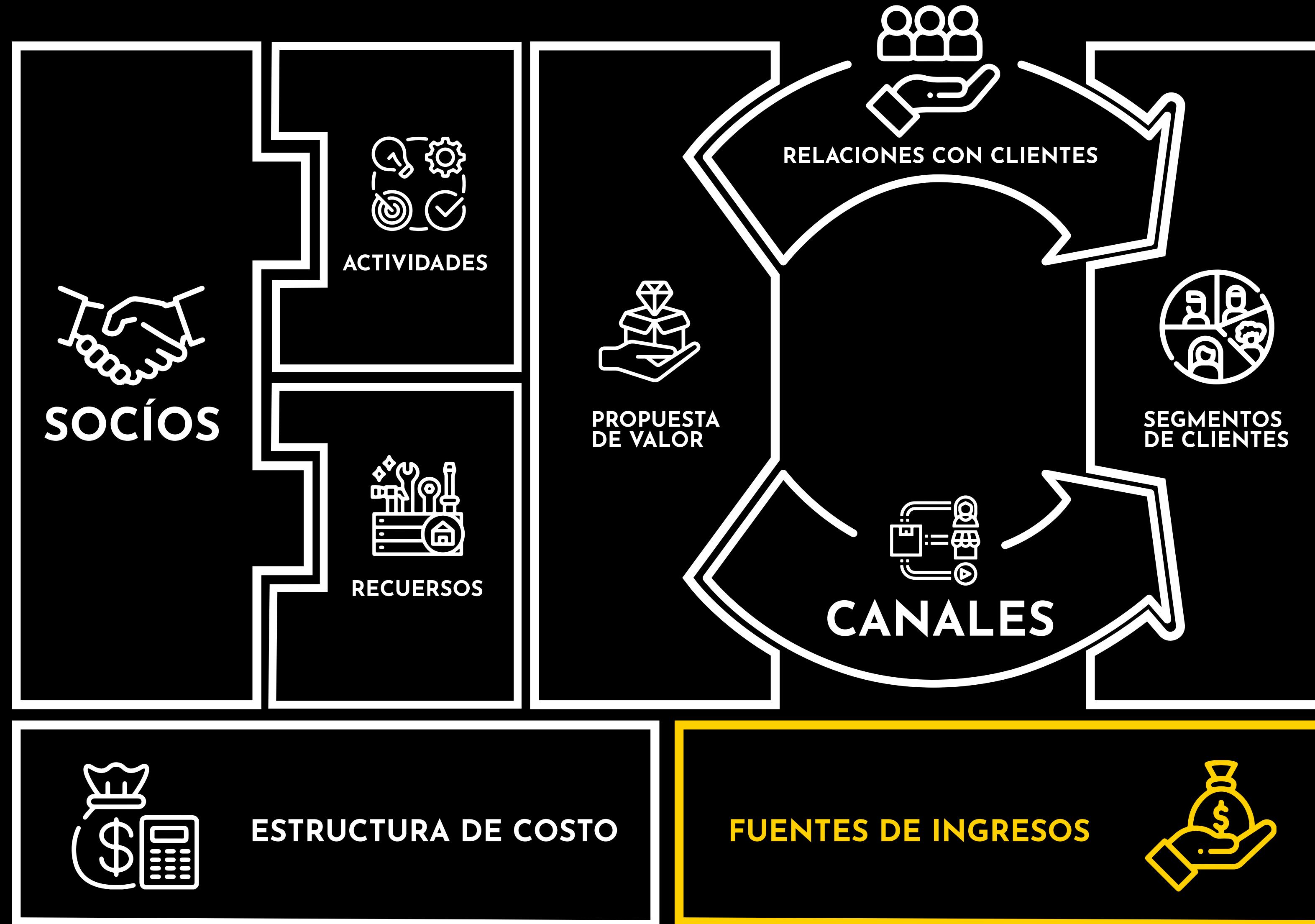
- Variedad de pasteles y productos de panadería frescos.
- Opciones personalizadas para eventos especiales.
- Calidad y sabor excepcionales.



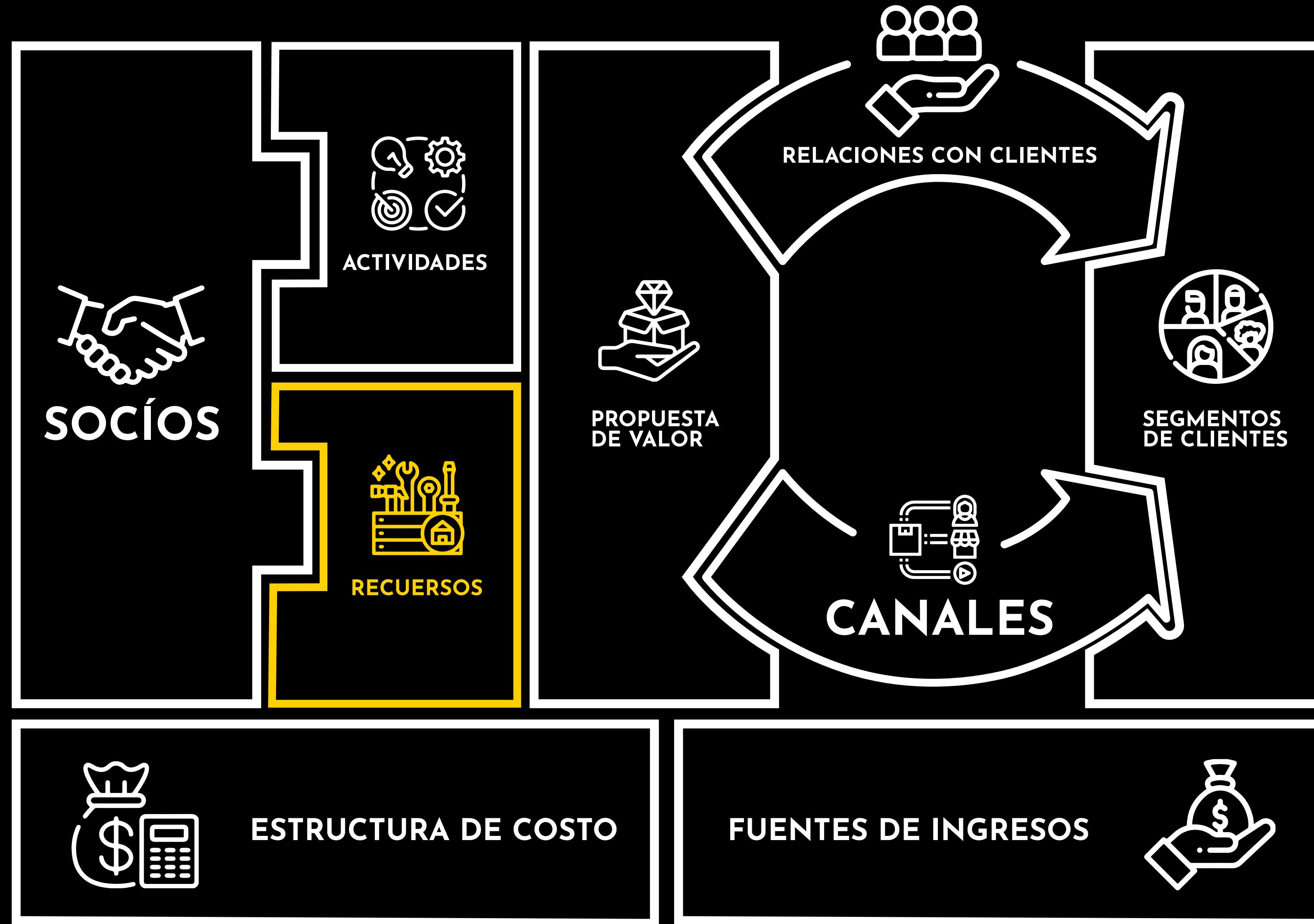
- *Tienda física para clientes locales.*
- *Sitio web para pedidos en línea y entrega a domicilio.*
- *Acuerdos con restaurantes y empresas para suministrar productos.*



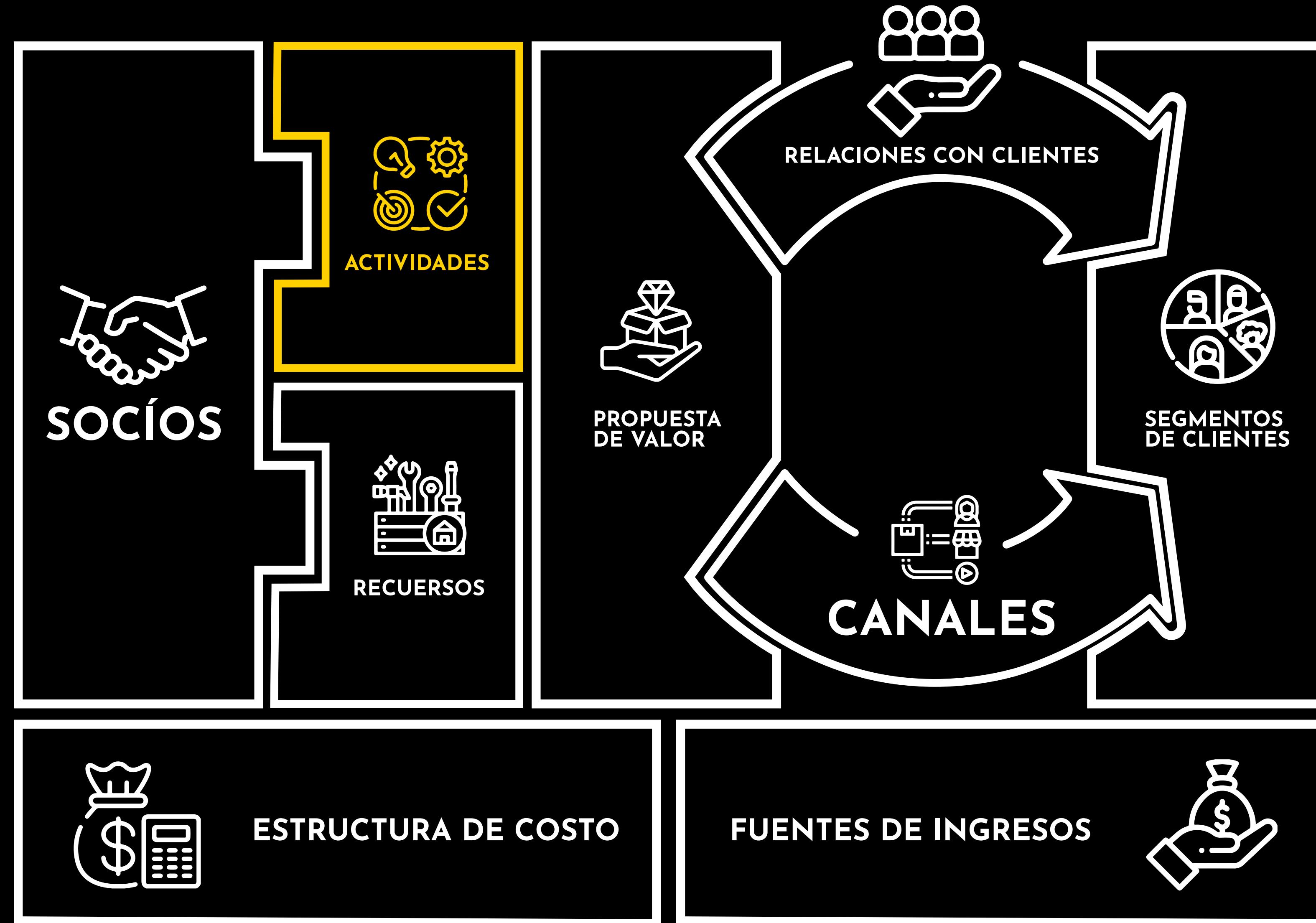
- Atención personalizada en la tienda.
- Servicio de atención al cliente para consultas y pedidos especiales.
- Programas de lealtad para clientes habituales.



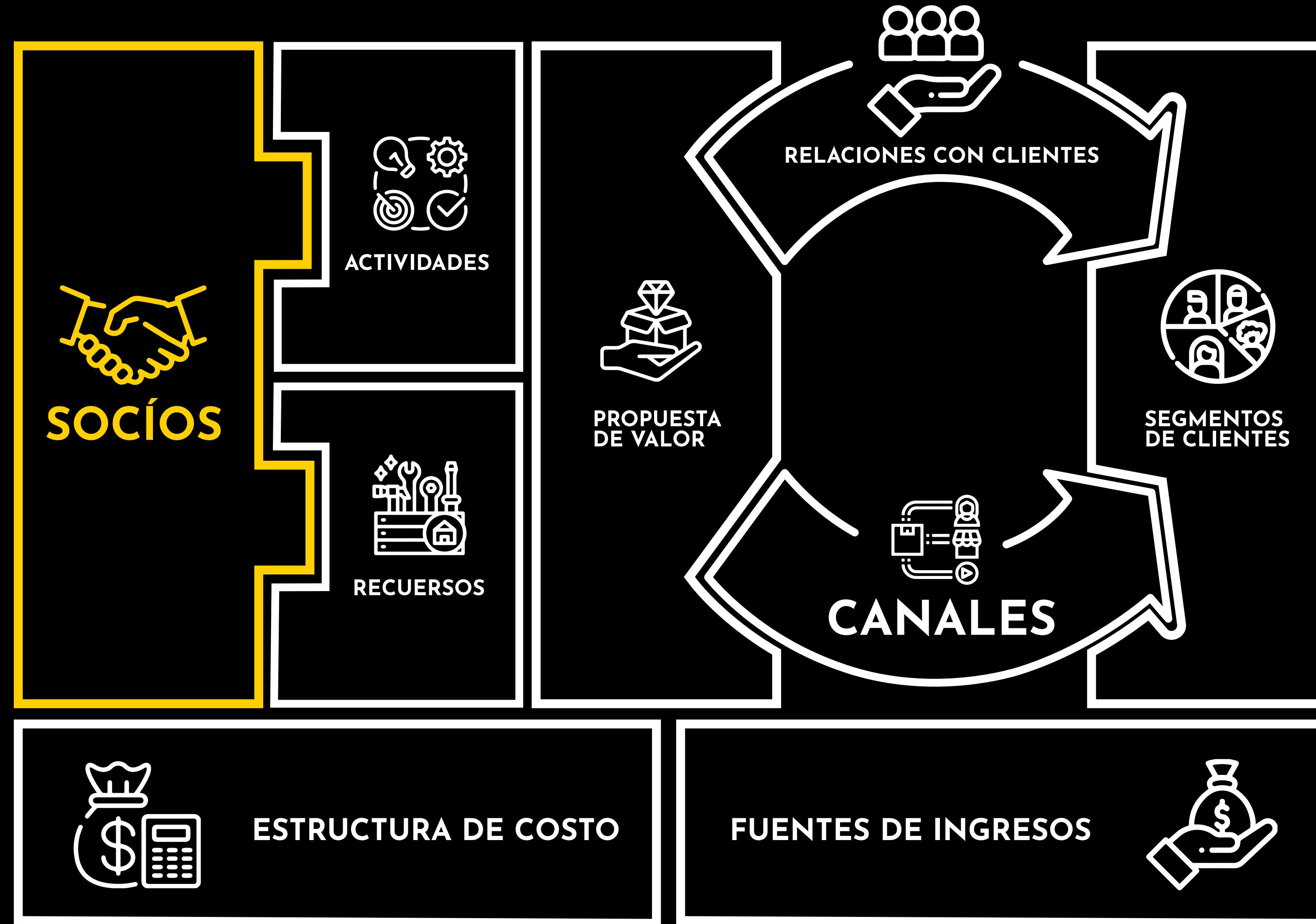
- Ventas directas en la tienda.
- Pedidos en línea con entrega a domicilio.
- Ventas al por mayor a restaurantes y empresas.



- Chef y personal de cocina.
- Ingredientes de alta calidad.
- Instalaciones de cocina y equipo.



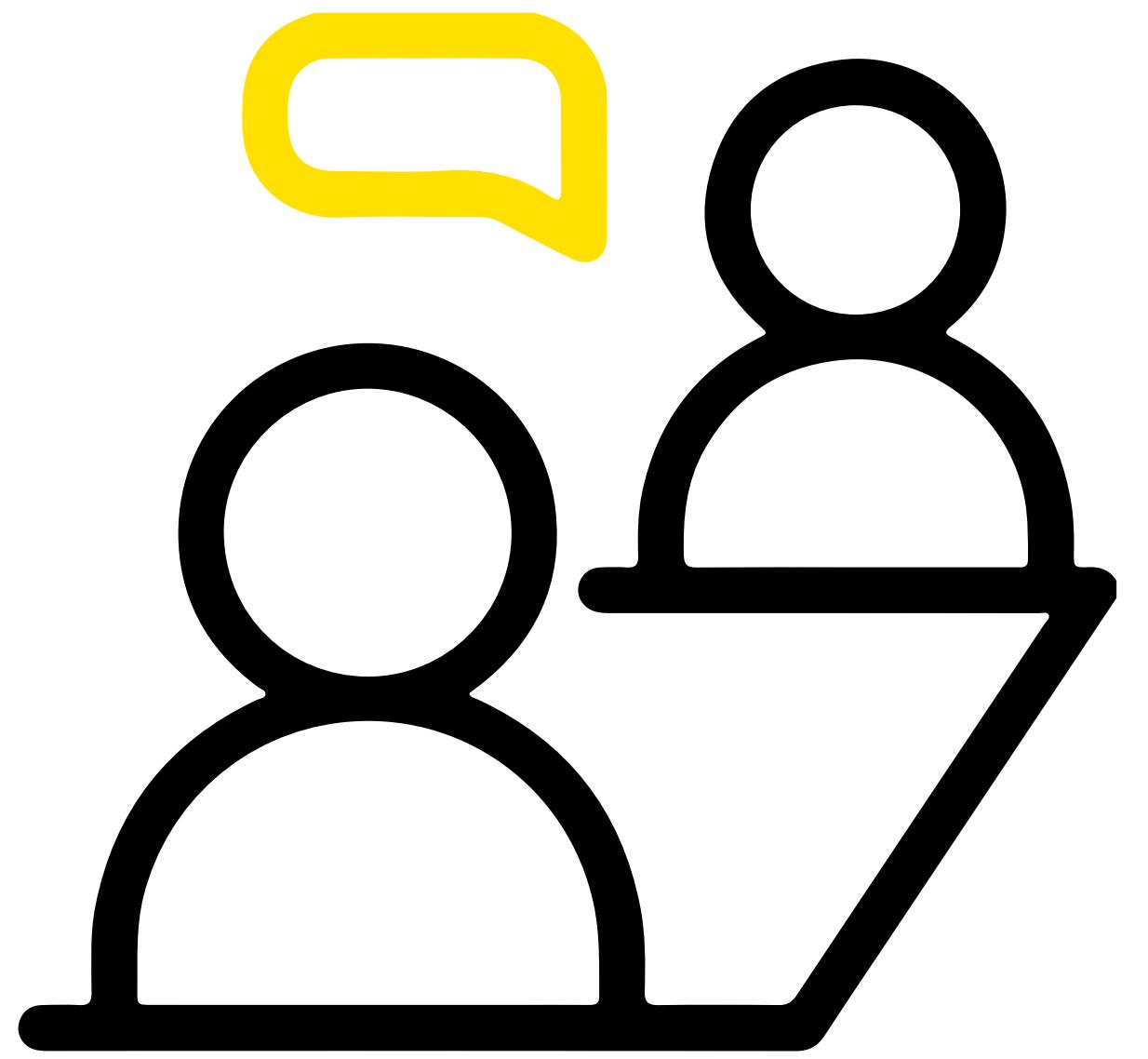
- *Elaboración diaria de pasteles y productos frescos.*
- *Diseño y personalización de productos para eventos.*
- *Gestión de pedidos en línea logística de entrega.*



- Proveedores de ingredientes.
- Empresas de entrega para el servicio a domicilio.
- Restaurantes y empresas locales para acuerdos de suministro.



- Costos de ingredientes y materias primas.
- Sueldos del personal de cocina y tienda.
- Gastos de marketing y publicidad.



PITCH
Y ENTREVISTA

¿Qué es un elevator pitch?

Historia y objetivo.

El elevator pitch es un concepto que se inventó en los años 80, pensado para una situación específica, encontrarse con un inversionista en el ascensor, y tener poco tiempo para presentarle tu idea de negocio.

Estructura y requerimientos de sercotec

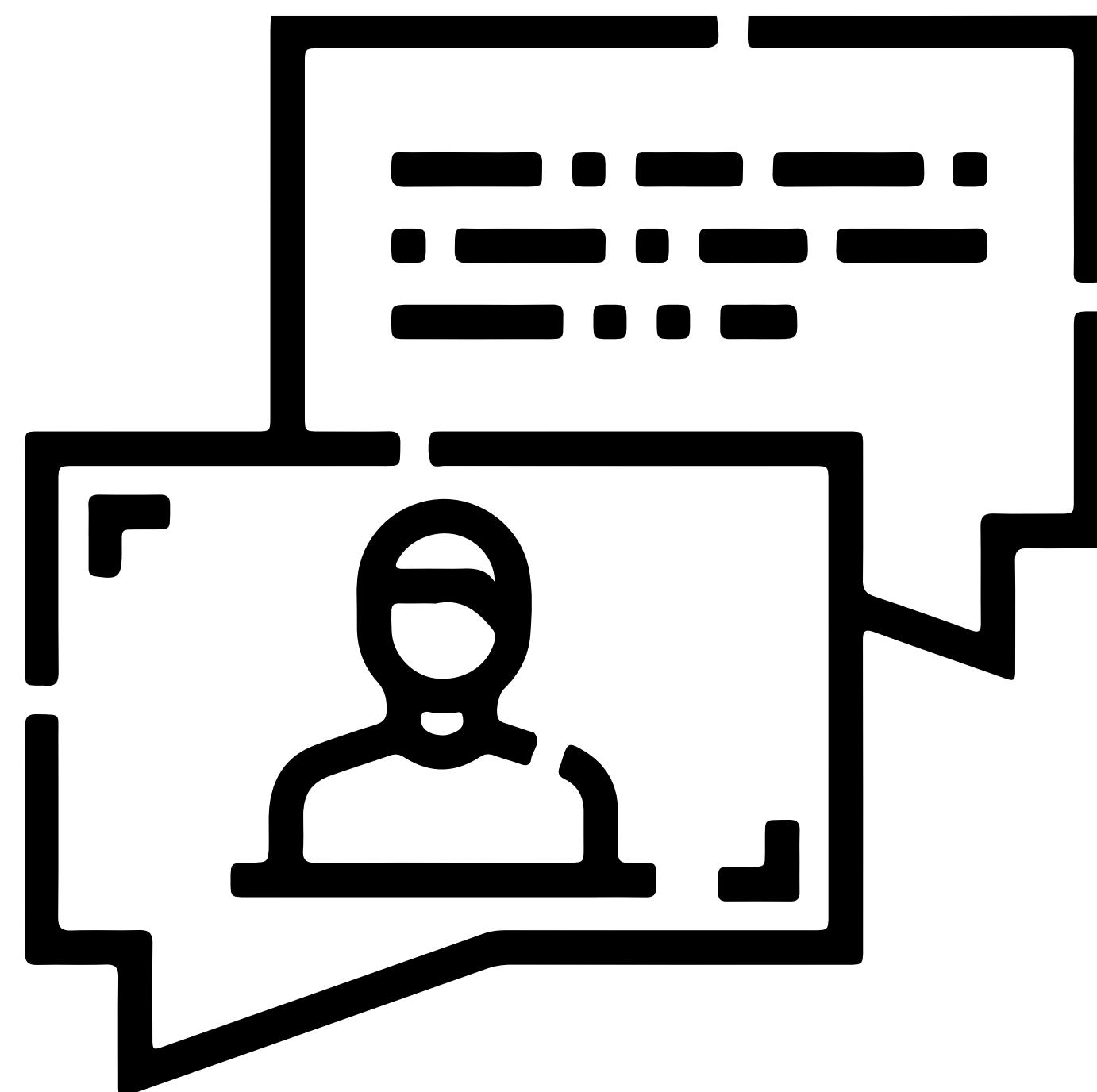
Presentación: nombre, cargo y emprendimiento al que representa.

Problemáticas que resuelve el negocio

Estadísticas

Segmentos de clientes.

Propuestas de valor.

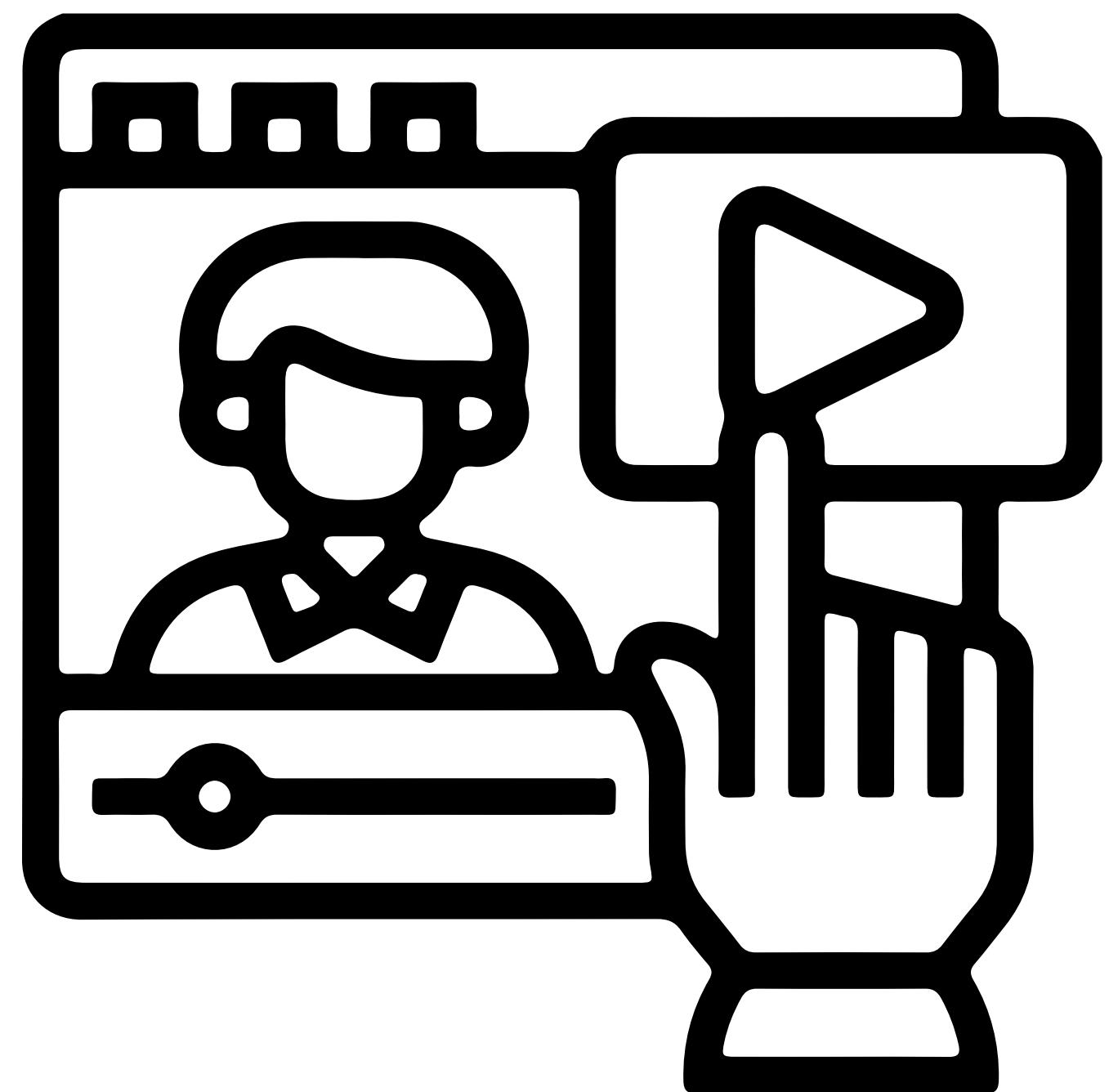


Grabación del vídeo

Duración máxima 1:30, sin música, debe ser el postulante y su voz, omitir lo que no es evaluado.

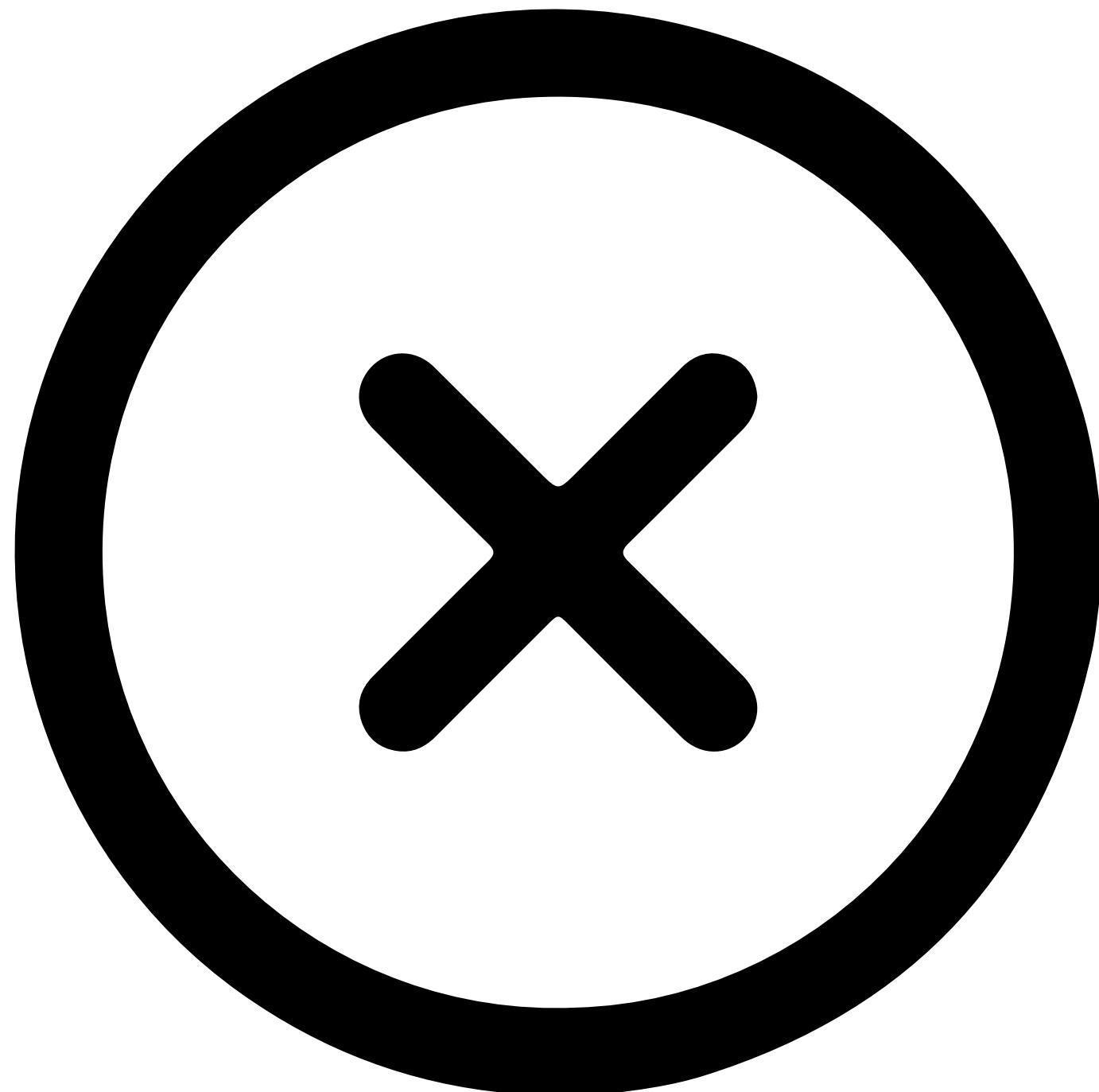
¿Cómo grabar?

- *Emprendedor en la presentación*
- *Posteriormente voz en off*
- *Capcut o editores de vídeo para cortar y unir.*



Errores comunes

- *No mostrar los productos y servicios en el video.*
- *Postura corporal insegura, tono de voz bajo.*



ENTREVISTA

Proceso posterior a la evaluación del proyecto y el pitch, busca determinar el perfil del emprendedor, el potencial del negocio, y la coherencia global del proyecto

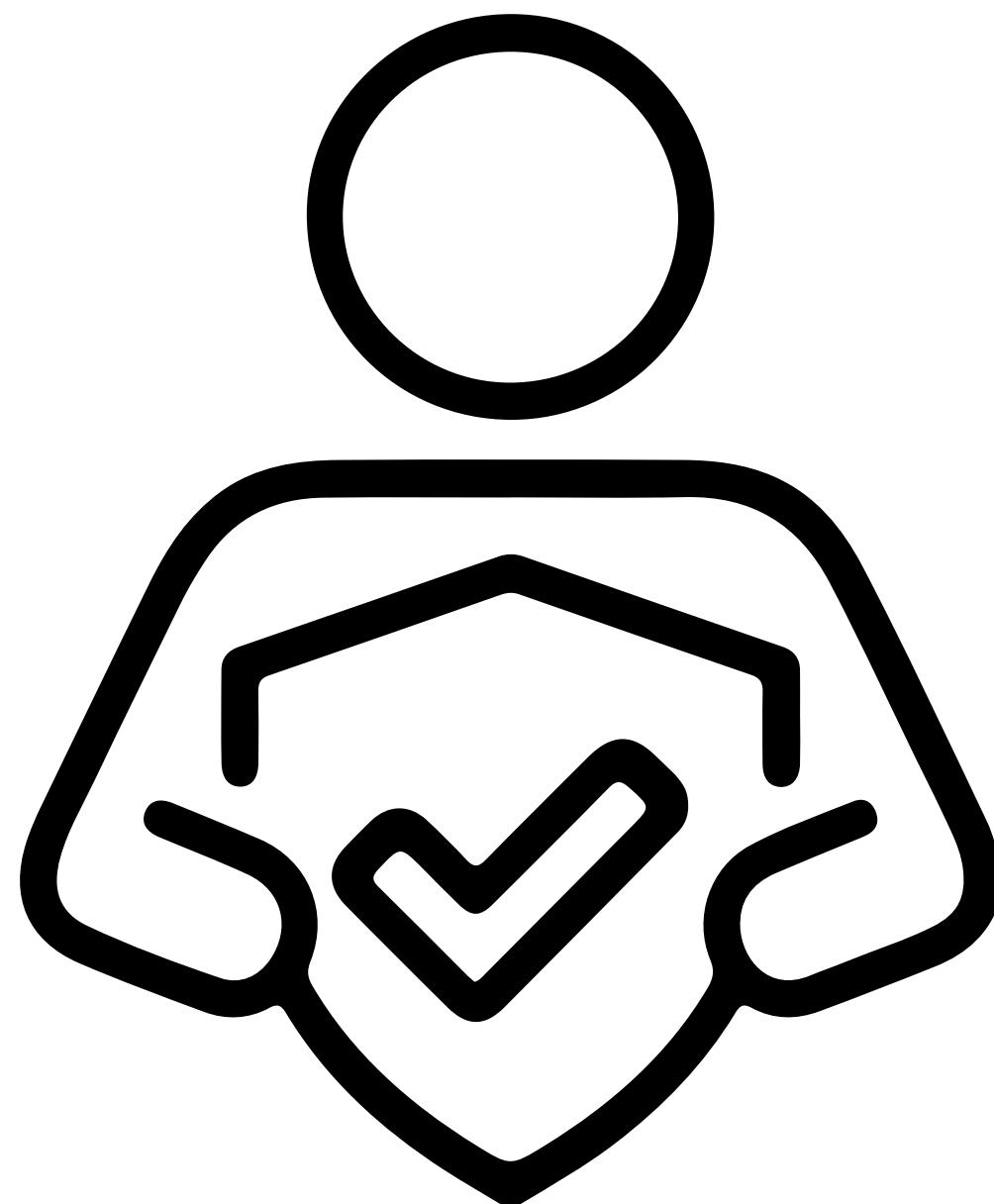


Para el semilla es una entrevista presencial, y en ocasiones una video llamada, para el crece es una visita a la dirección comercial de la empresa.

¿CÓMO ES?

- *5 personas*
- *5 minutos*
- *Vender el proyecto desde un punto de vista lógico*

POSTURA CORPORAL Y LENGUAJE



El emprendedor debe demostrar seguridad y conocimiento en el relato, transmitir las capacidades y los alcances que tiene el proyecto.

INTERESES DE SERCOTEC

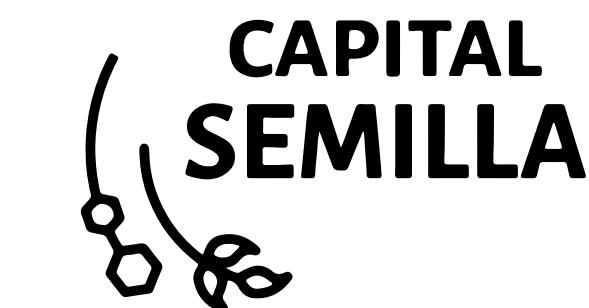
- *Claridad y conocimiento sobre los números de la empresa*
- *Tener claro en que se invertirán los fondos, y cómo esto ayuda a el crecimiento y desarrollo*
- *Pago de impuestos*
- *Negocio viable en el tiempo con proyección*



¿Qué estudiar para decir?

Estudiar el canvas, mencionar los segmentos de clientes, la propuesta de valor, sustentabilidad, proyección.

PROCESO DE FORMALIZACIÓN



DOCUMENTOS



CAPITAL ABEJA



Cédula de Identidad

Certificado Antecedentes Laborales F30 (**SIN DEUDA En la dirección del trabajo**)

Certificado de Deuda Fiscal (**Tgr**)

Comprobante Domicilio Territorio. (**Boleta o factura de un servicio contratado en la región a nombre del/el postulante seleccionado/a.**)

Inscritos y terminados Cursos de: Diseño de Modelo de Negocios y Sustentabilidad (**sercotec**)

Inicio 1era Categoría De Actividades SII

Escritura / Estatuto. Si tendrá socios, enviar copia de cédula de identidad por ambos lados de cada uno. (**Empresa en un dia**)

Certificado de Vigencia (**Empresa en un dia**)

En caso de que CER aprueba la habilitación de Infraestructura. Acreditar la Condición de Propiedad; Propietario, Usufructuario, Comodatario, Arrendatario, Usuario autorizado de la propiedad o Sociedad conyugal

Firma de Anexos:

N°3 - Declaración Jurada Simple Prácticas Antisindicales (**bases sercotec**)

N°4 - Declaración Jurada Simple Probidad (**bases sercotec**)

N°5 - Declaración Jurada Simple de No Consanguineidad en la Rendición de los Gastos

Enviar comprobante de aporte empresarial correspondiente a al porcentaje descrito en la convocatoria, la cuenta a depositar cambia según el agente operador (**bases sercotec**)

*Lo primero es **firmar un contrato con Sercotec**. Antes de la firma , el ganador debe de tener una serie de documentos en un plazo máximo de **15 días (Semilla/Abeja) y 7 días (Crece)** contados desde la fecha de notificación. El Operador Sercotec deberá contactarse dentro del próximo día.*

DOCUMENTOS



Certificado de antecedentes laborales y Previsionales (F30) sin deudas.

Certificado de deudas fiscales vigente y sin deudas emitido por la Tesorería General de la República.

Firma de anexos:

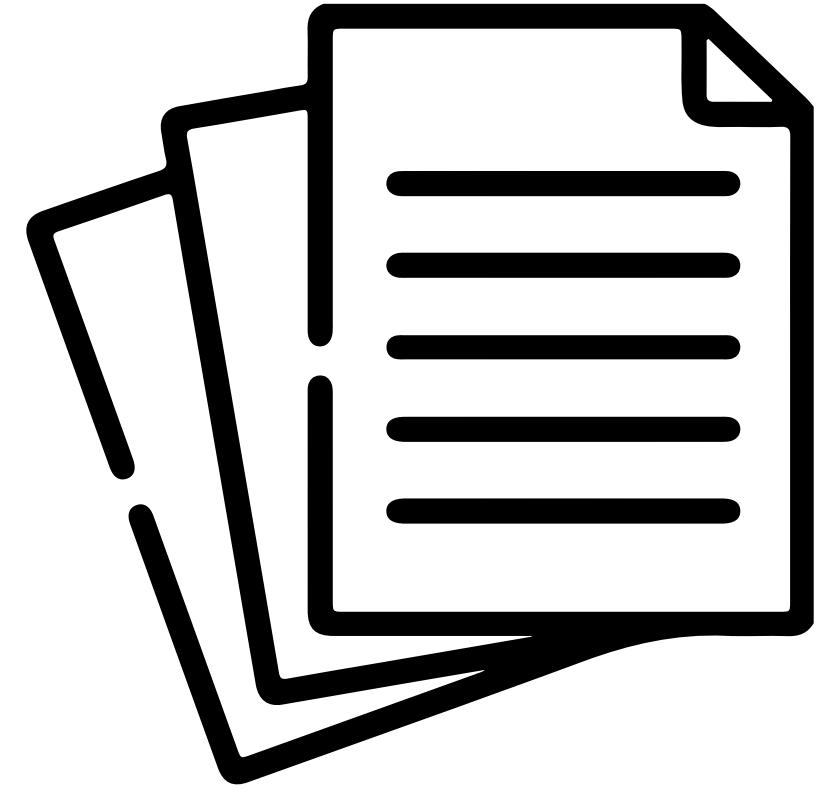
Nº3 - Declaración Jurada simple de probidad y

Nº4 - Declaración Jurada Simple de no consanguineidad.

En caso de ser persona jurídica adjuntar escritura pública de constitución o estatutos; y de las últimas modificaciones. Además, adjuntar certificado de vigencia de la empresa.

Enviar datos de cuenta bancaria para depositar reembolsos, debe ser de la persona natural o empresa que se adjudicó el proyecto.

Enviar comprobante de aporte empresarial correspondiente al porcentaje descrito en la convocatoria, la cuenta a depositar cambia según el agente operador.



El emprendedor puede solicitar una extensión del plazo para entregar la documentación. Esta solicitud se presenta antes de que venza el plazo inicial, la extensión es de 10 días adicionales.

***¡GRACIAS POR SU INTERES
EN ESTE CURSO!***

Si buscan una asesoría puedes contactarnos.

VENTAS MARANTA

+56 9 8893 4688

WWW.ASESORIASERCOTEC.CL

WWW.LOSCONTADORES.CL