

# WEBINAR 2024

[WWW.ASESORIASERCOTEC.CL](http://WWW.ASESORIASERCOTEC.CL)



# INDICE



*INSCRIPCIÓN Y PROCESO DE POSTULACIÓN*



*MODELO CANVAS*



*PITCH Y ENTREVISTAS*



*PROCESO DE FORMALIZACIÓN*



*RONDA DE PREGUNTAS*

# INTRODUCCIÓN

*En este webinar tendrás todo el proceso teórico de postulación a los fondos SERCOTEC.*

*Desde crear la ficha en SERCOTEC hasta poder adquirir los productos y servicios una vez adjudicados estos fondos.*





**Darwin Rosas**  
*Empresario  
Marketing digital.*



**Jorge Cuevas**  
*Socio y administrador de  
la empresa.*

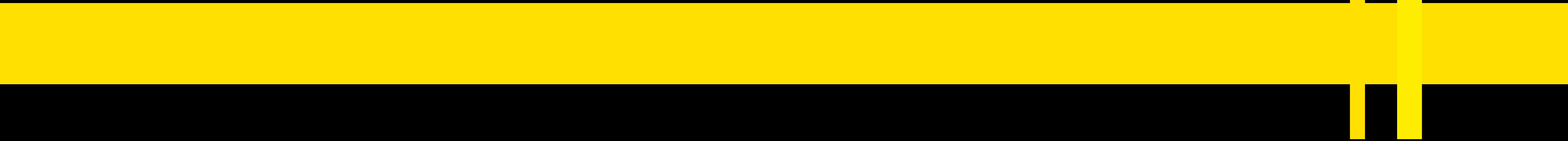


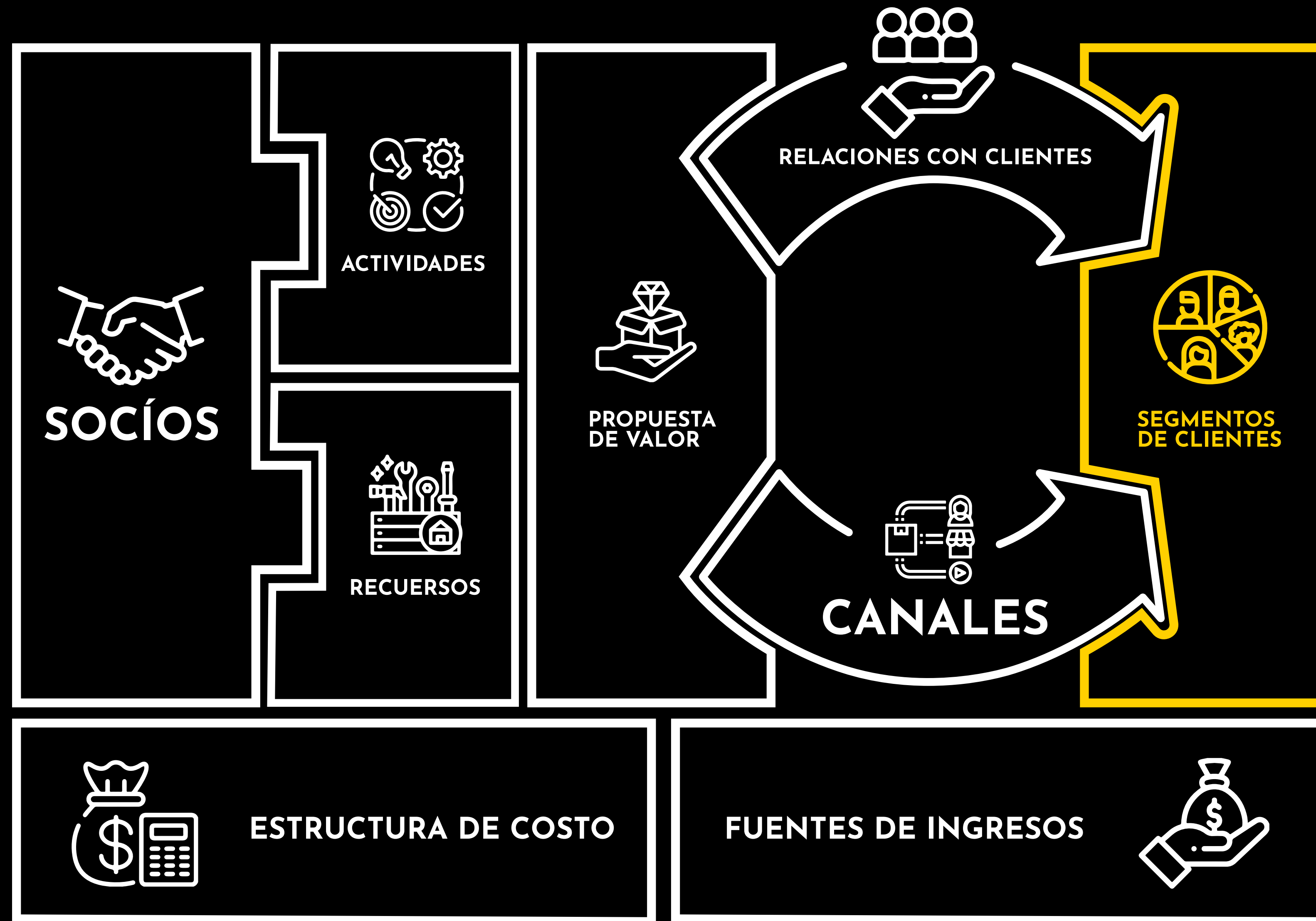
**Hellen Saavedra**  
*Administradora de Empresa.*



**Hector Rivas**  
*Ingeniera Comercial.  
Ingeniero Comercial.*

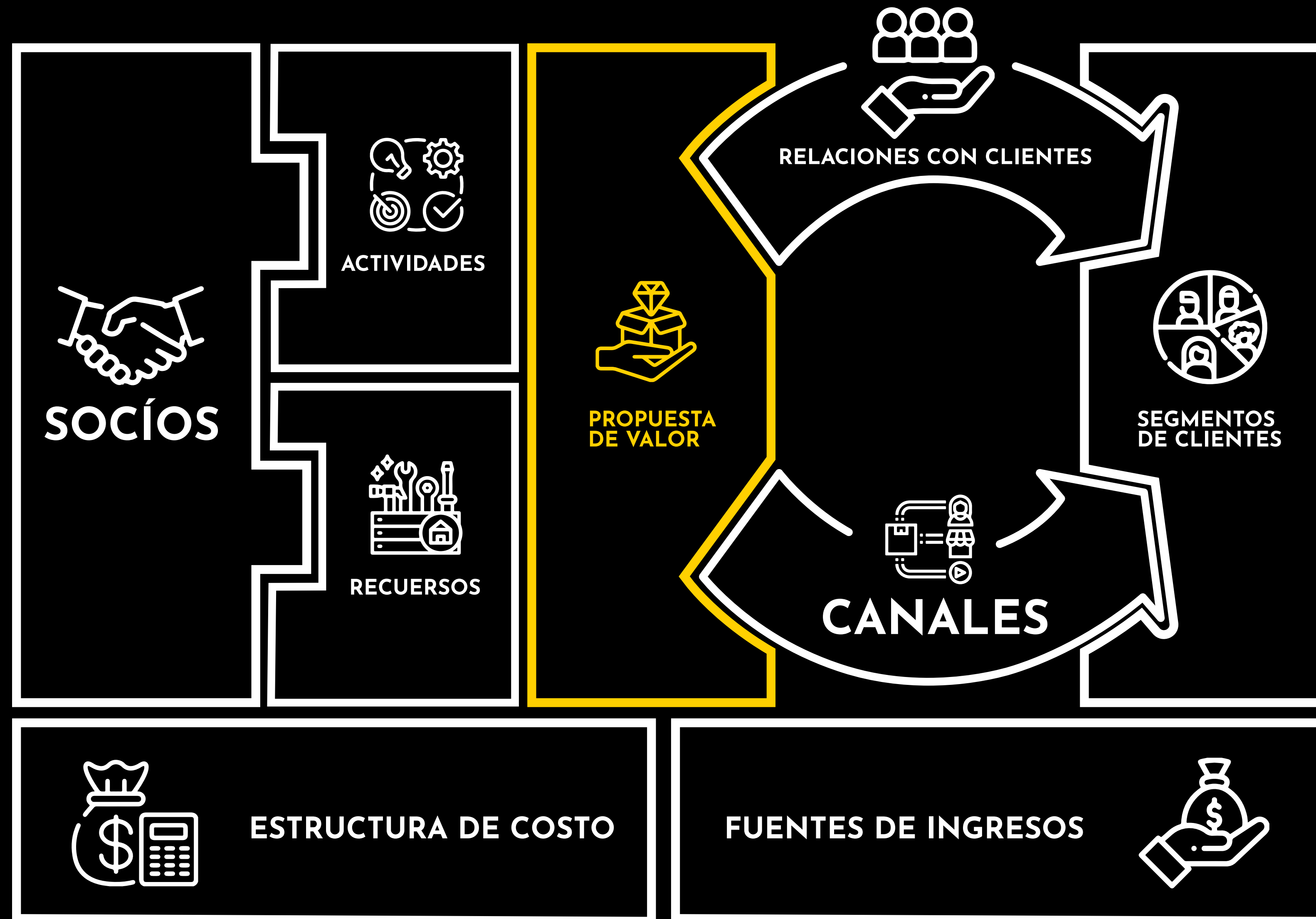
# MODELO CANVAS



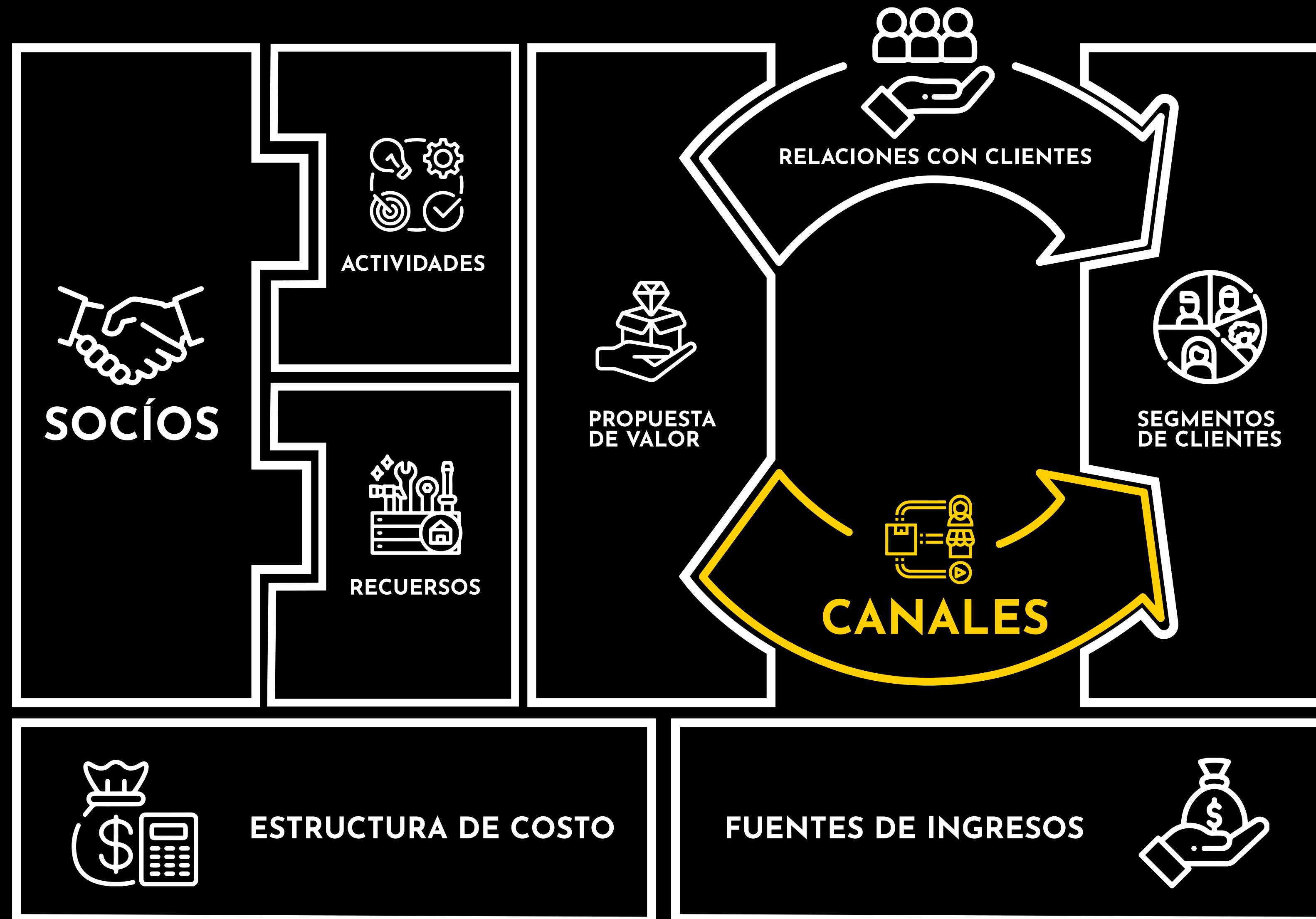


- *Consumidores locales.*
- *Empresas que requieren catering para eventos.*
- *Restorantes que pueden comprar productos para postres.*



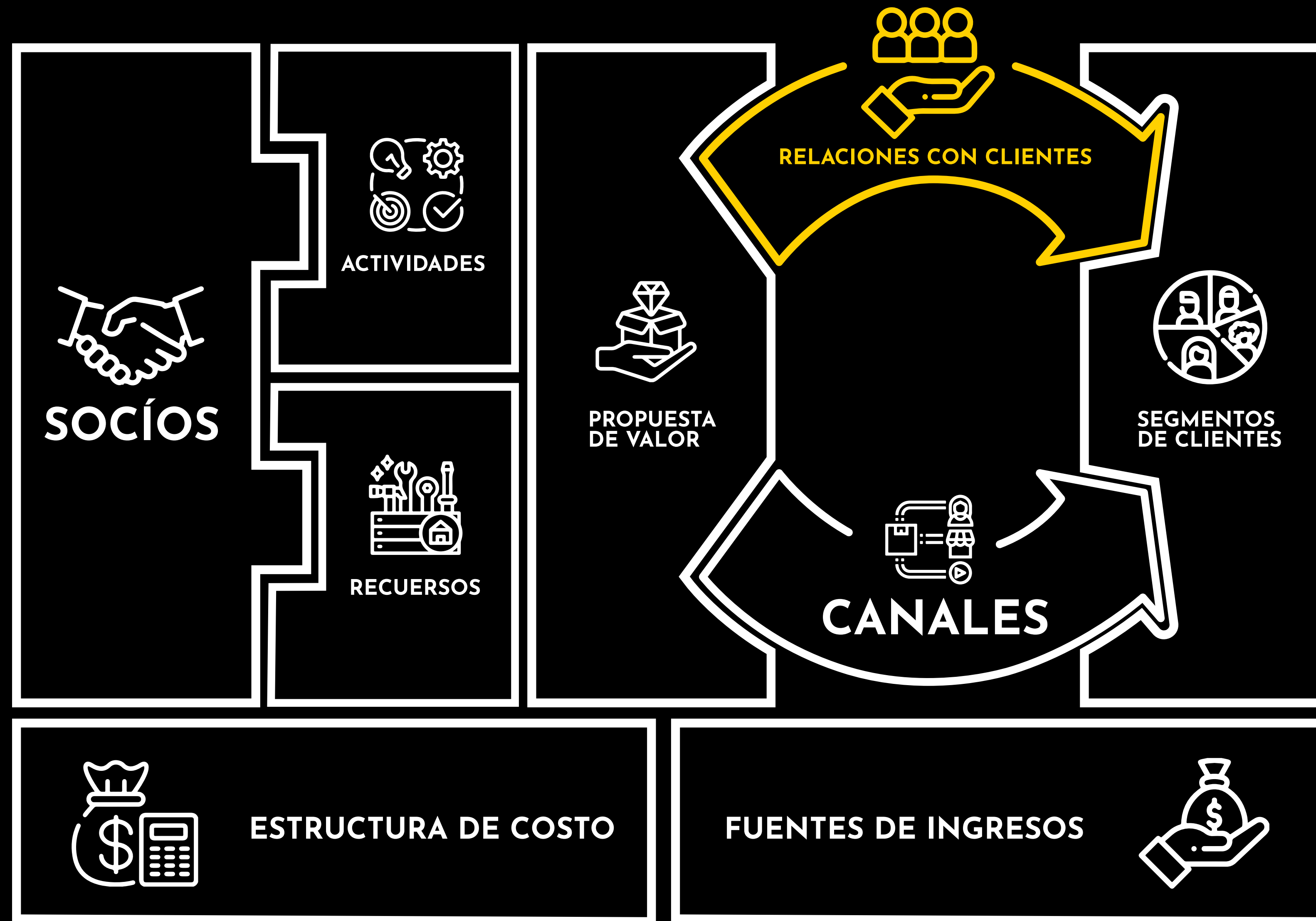


- Variedad de pasteles y productos de panadería frescos.
- Opciones personalizadas para eventos especiales.
- Calidad y sabor excepcionales.



- *Tienda física para clientes locales.*
- *Sitio web para pedidos en línea y entrega a domicilio.*
- *Acuerdos con restaurantes y empresas para suministrar productos.*

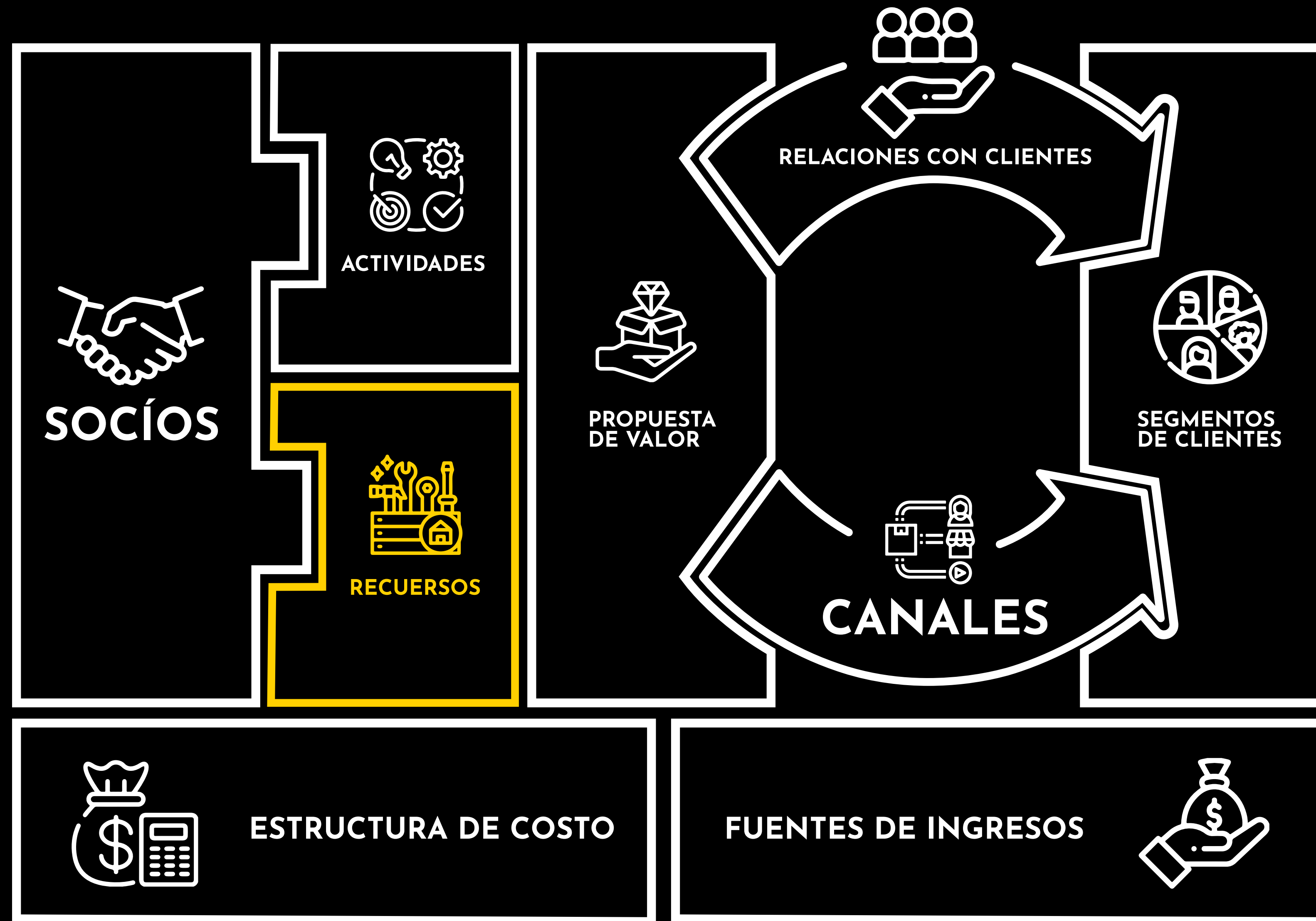




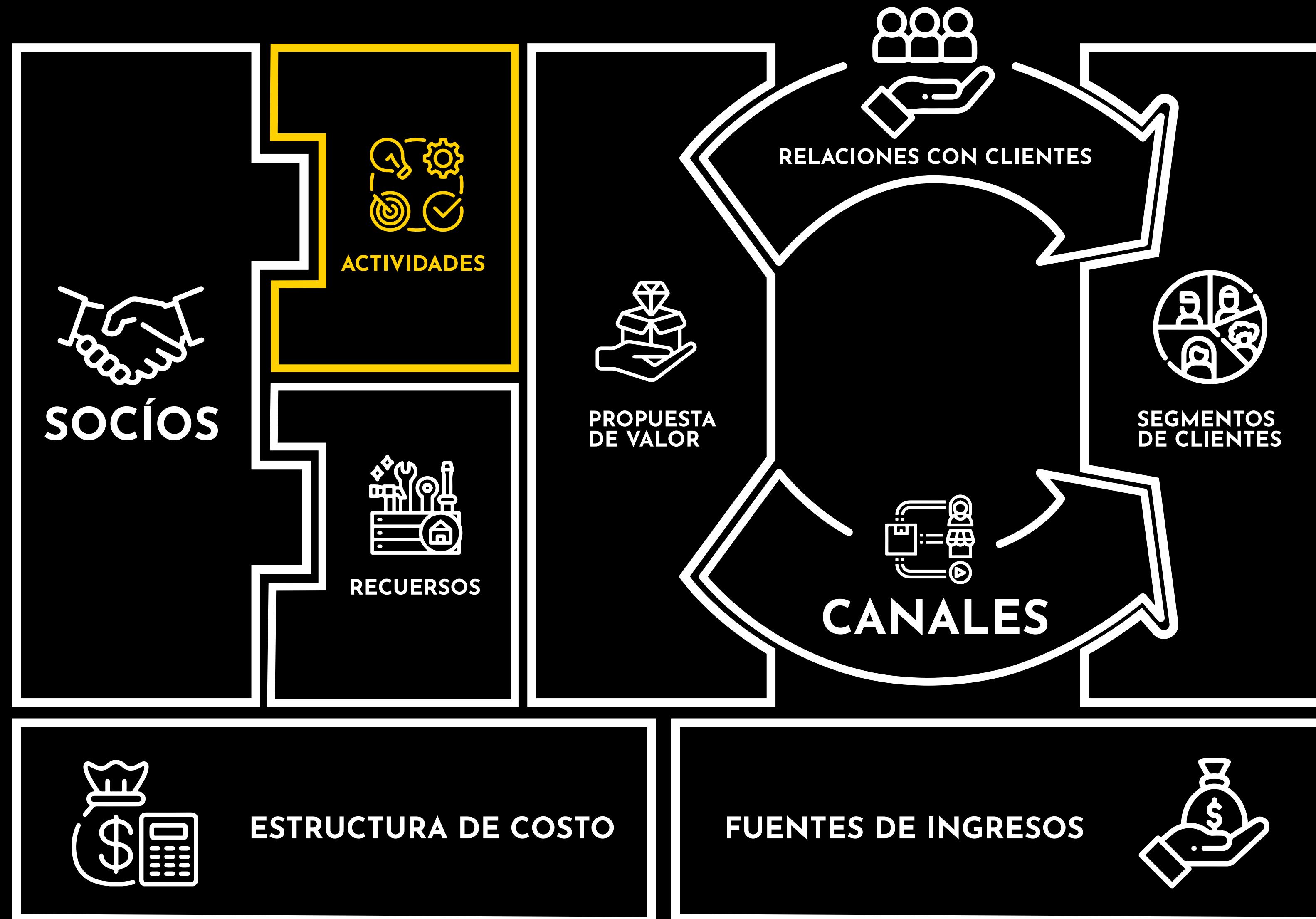
- *Atención personalizada en la tienda.*
- *Servicio de atención al cliente para consultas y pedidos especiales.*
- *Programas de lealtad para clientes habituales.*



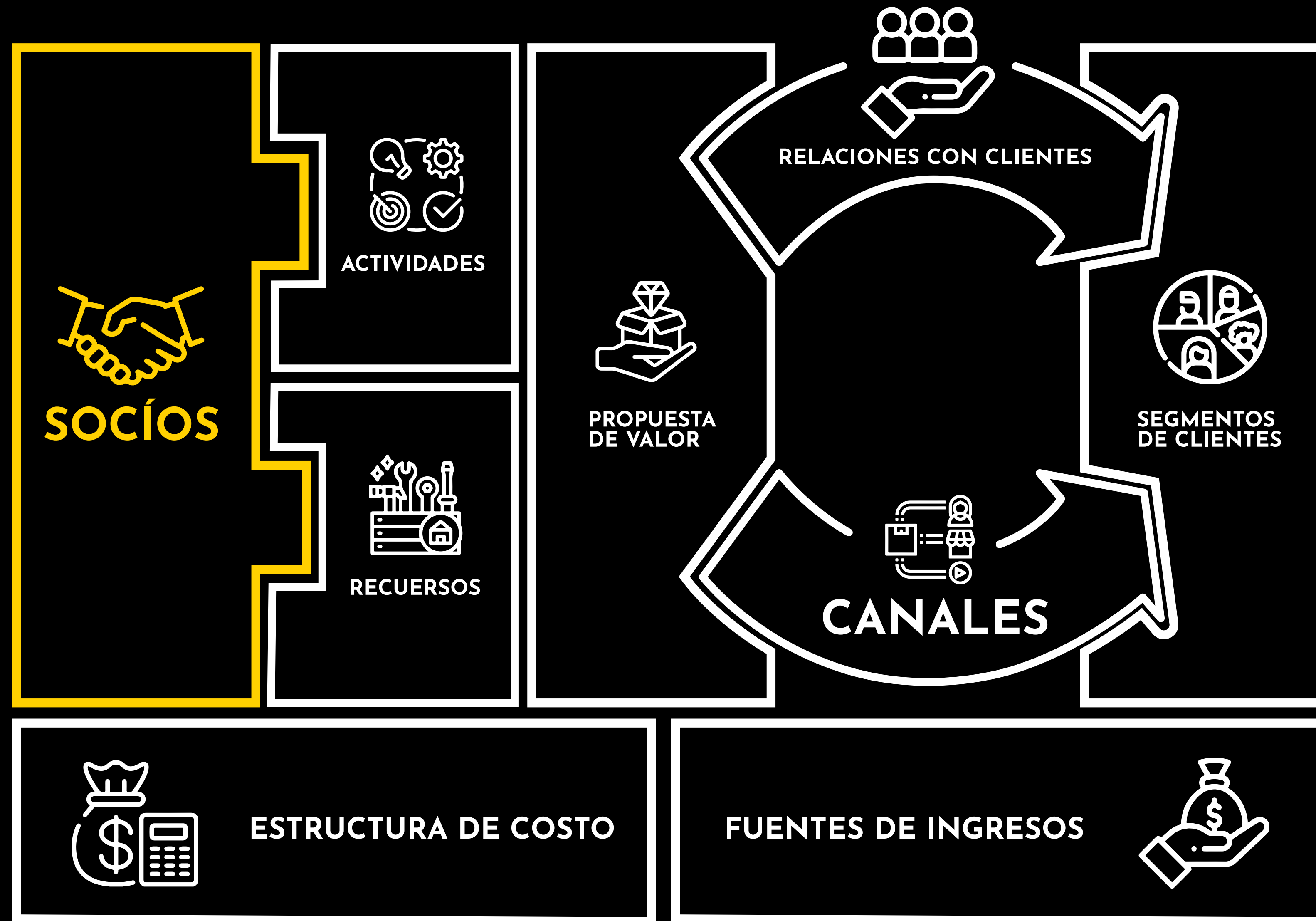
- Ventas directas en la tienda.
- Pedidos en línea con entrega a domicilio.
- Ventas al por mayor a restaurantes y empresas.



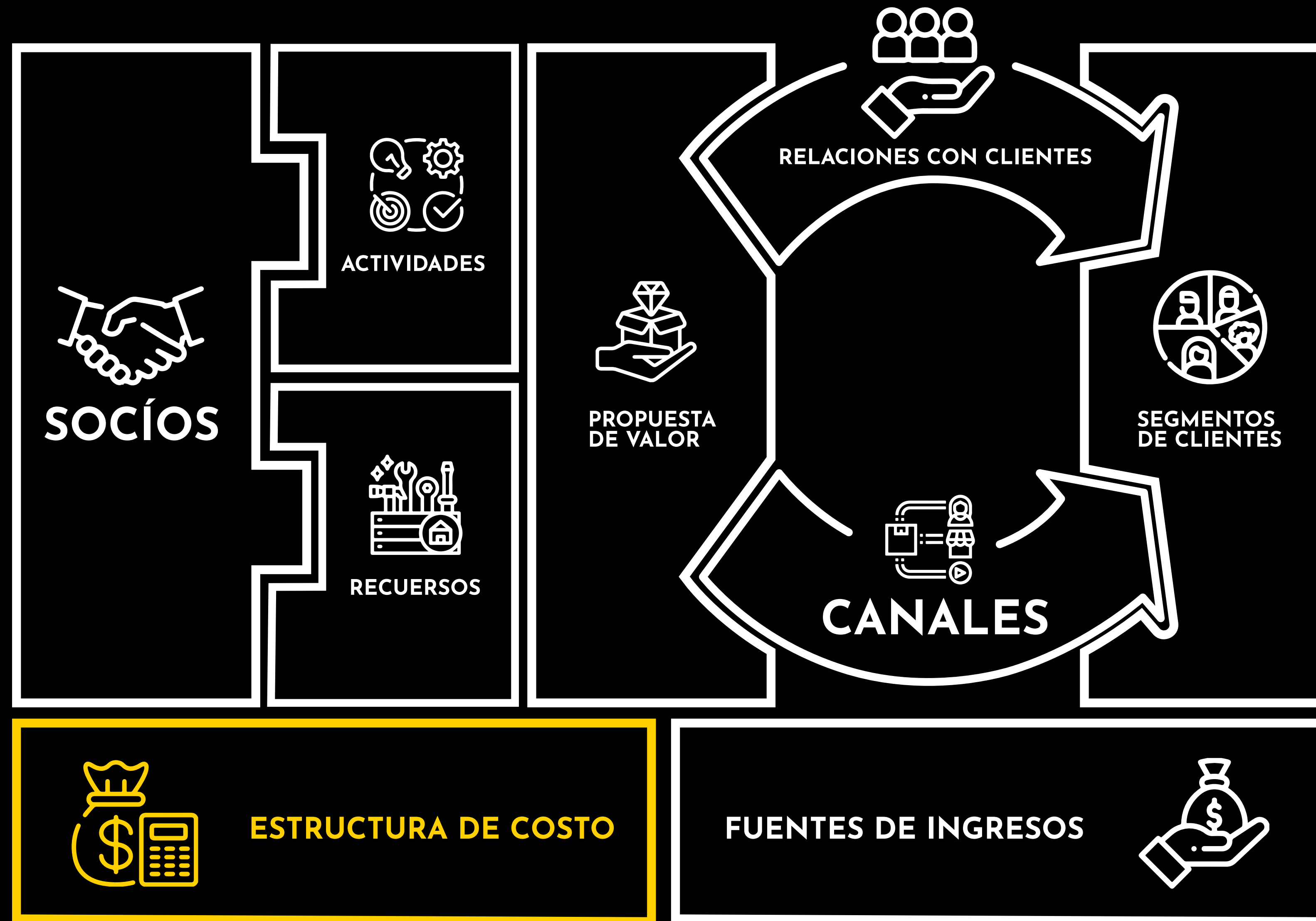
- *Chef y personal de cocina.*
- *Ingredientes de alta calidad.*
- *Instalaciones de cocina y equipo.*



- *Elaboración diaria de pasteles y productos frescos.*
- *Diseño y personalización de productos para eventos.*
- *Gestión de pedidos en línea logística de entrega.*



- Proveedores de ingredientes.
- Empresas de entrega para el servicio a domicilio.
- Restaurantes y empresas locales para acuerdos de suministro.



- *Costos de ingredientes y materias primas.*
- *Sueldos del personal de cocina y tienda.*
- *Gastos de marketing y publicidad.*





# *PITCH*

*Y ENTREVISTA*

# ¿Qué es un elevator pitch?

## Historia y objetivo.

*El elevator pitch es un concepto que se inventó en los años 80, pensado para una situación específica, encontrarse con un inversionista en el ascensor, y tener poco tiempo para presentarle tu idea de negocio.*

# Estructura y requerimientos de sercotec

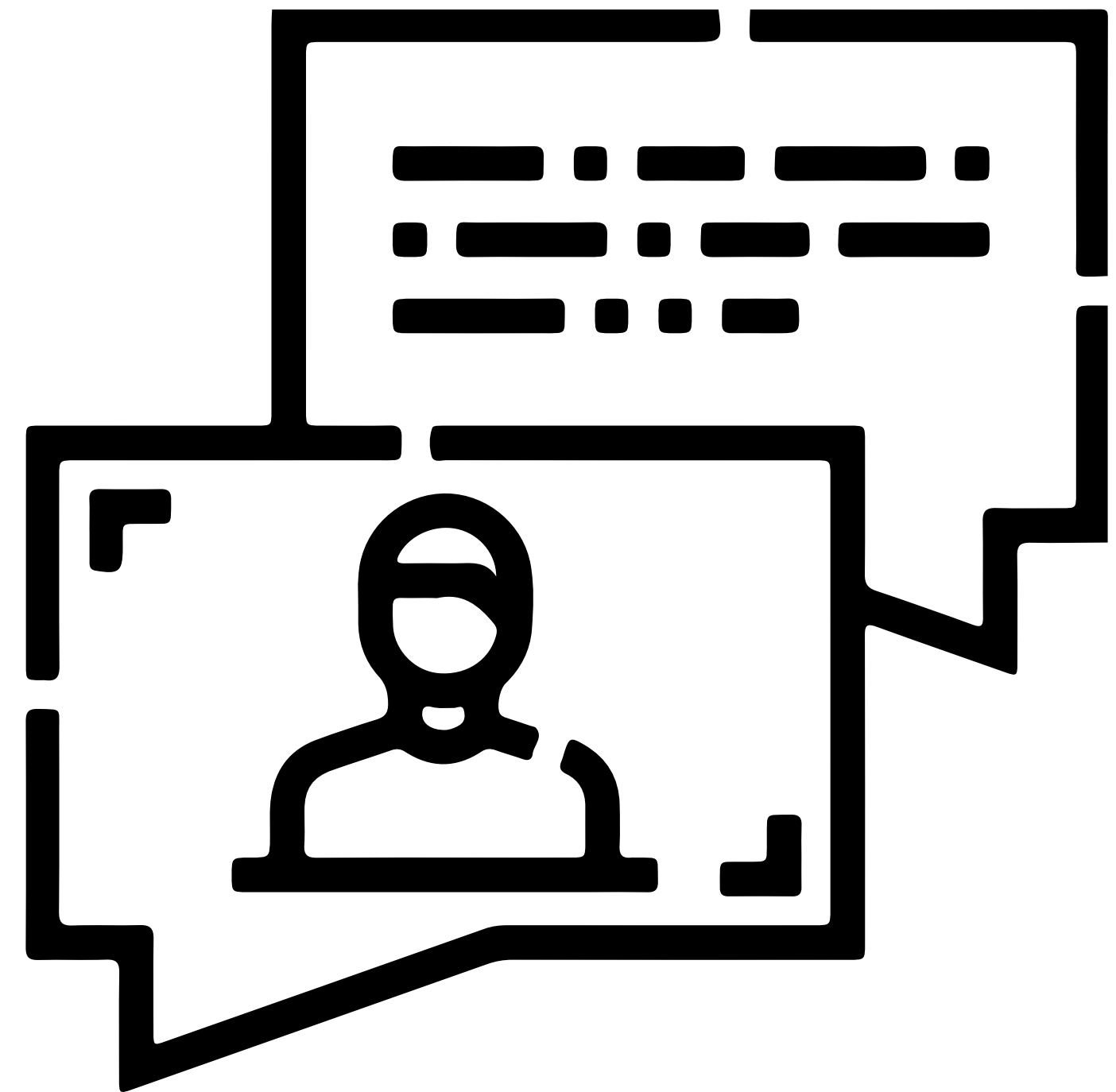
*Presentación: nombre, cargo y emprendimiento al que representa.*

*Problemáticas que resuelve el negocio*

*Estadísticas*

*Segmentos de clientes.*

*Propuestas de valor.*

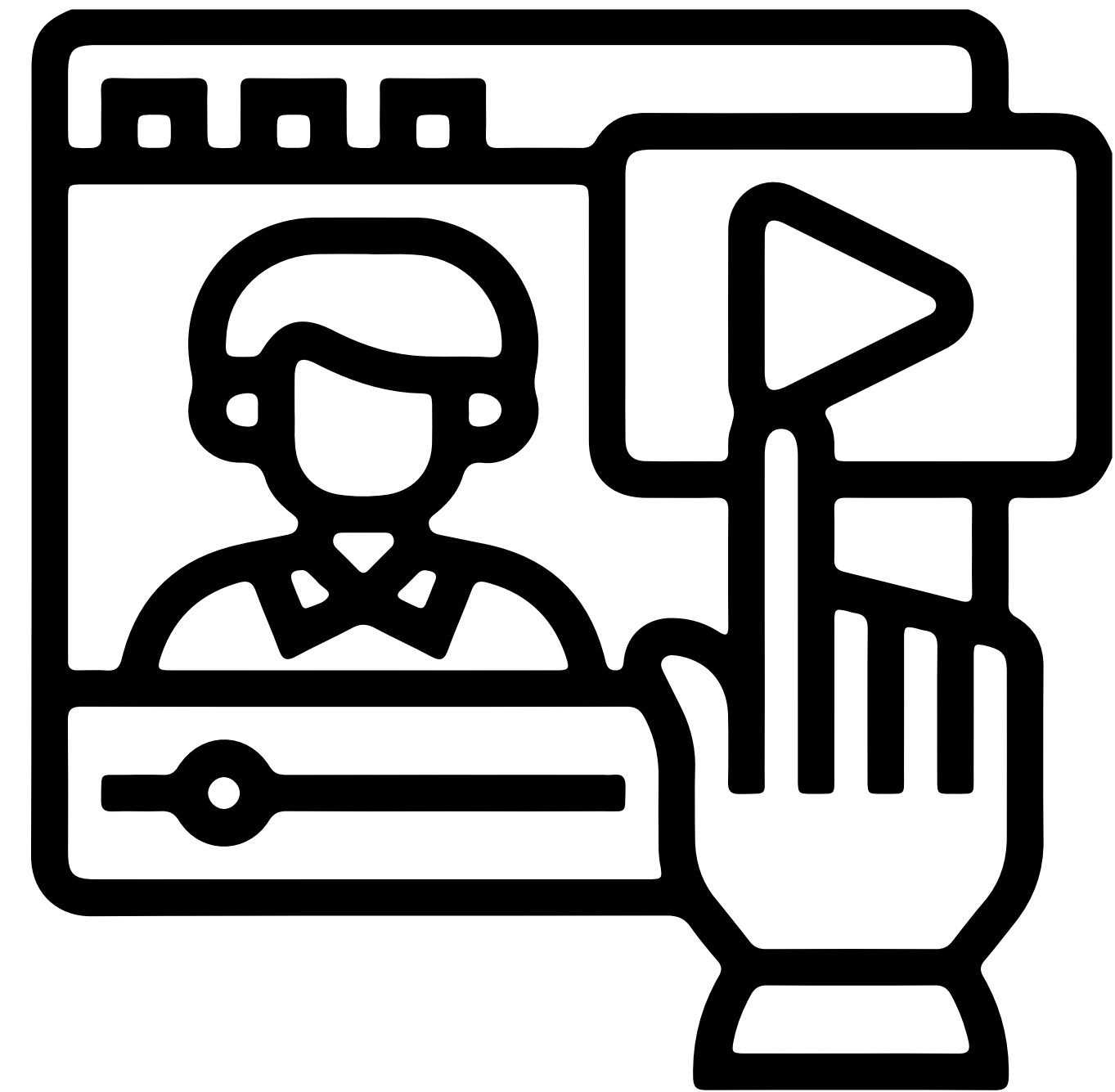


# Grabación del vídeo

*Duración máxima 1:30, sin música, debe ser el postulante y su voz, omitir lo que no es evaluado.*

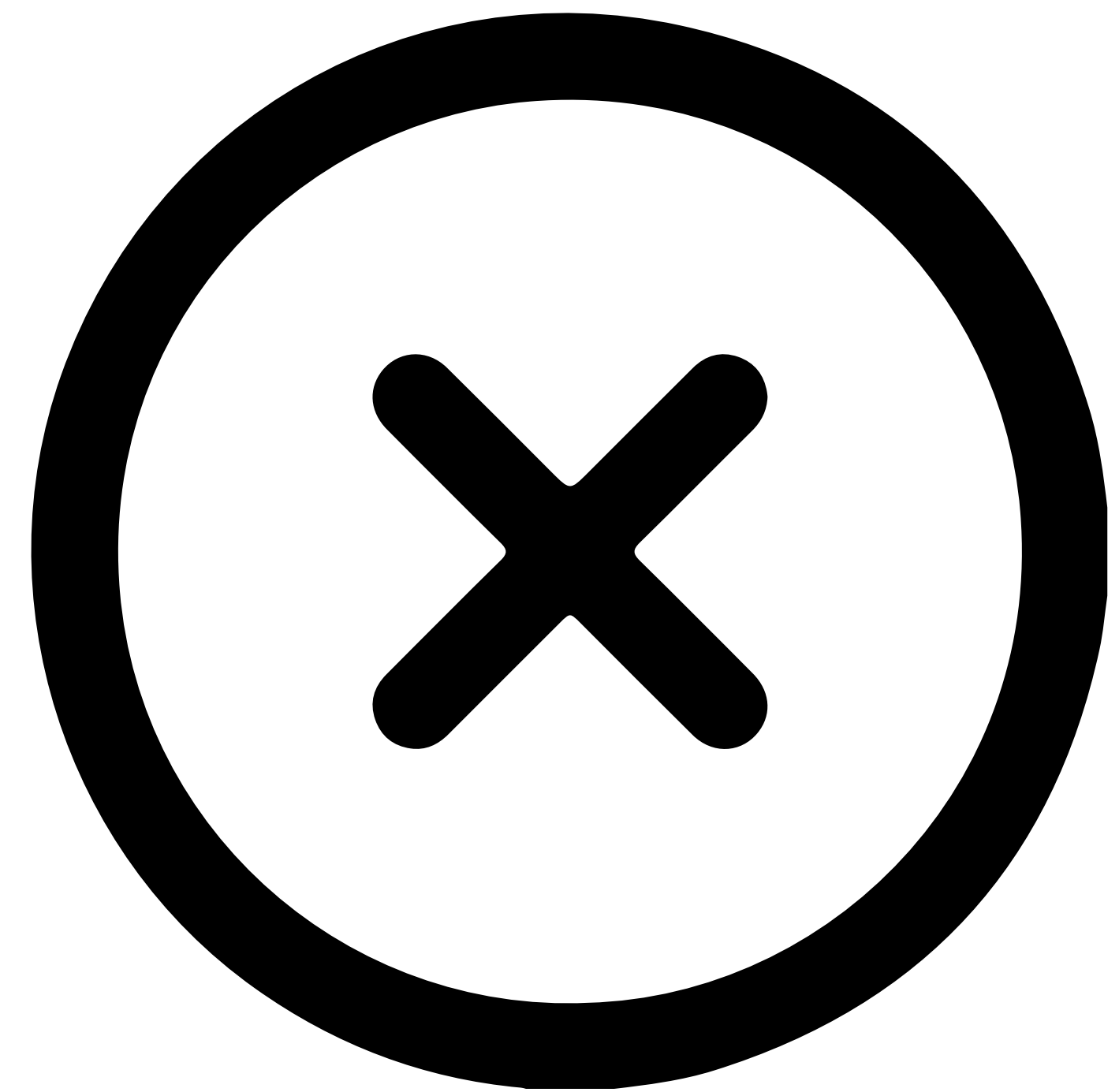
## ¿Cómo grabar?

- *Emprendedor en la presentación*
- *Posteriormente voz en off*
- *Capcut o editores de vídeo para cortar y unir.*



# Errores comunes

- *No mostrar los productos y servicios en el video.*
- *Postura corporal insegura, tono de voz bajo.*



# ENTREVISTA

*Proceso posterior a la evaluación del proyecto y el pitch, busca determinar el perfil del emprendedor, el potencial del negocio, y la coherencia global del proyecto*



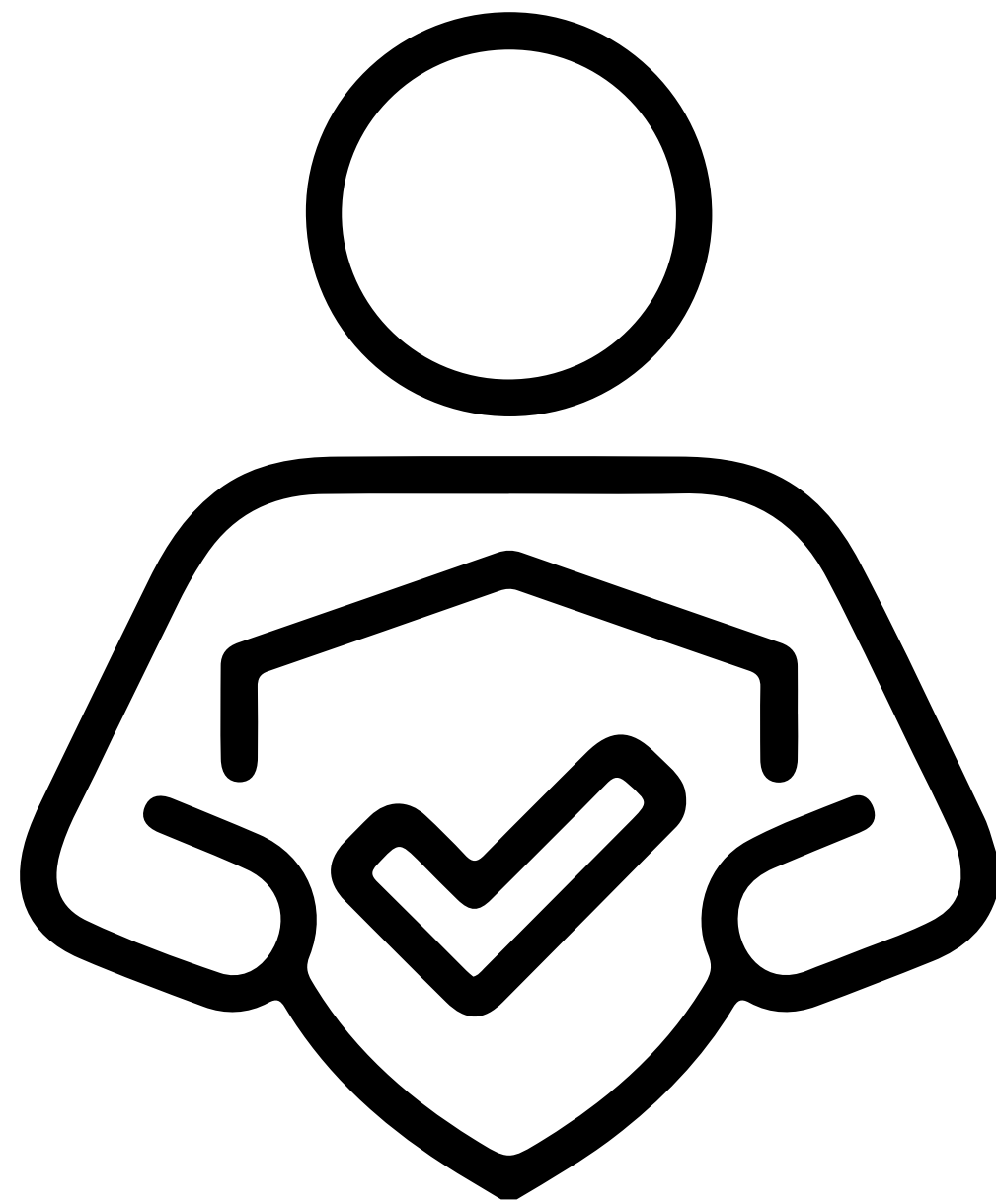


*Para **el semilla** es una entrevista presencial, y en ocasiones una video llamada, para el crece es una visita a la dirección comercial de la empresa.*

# ¿CÓMO ES?

- *5 personas*
- *5 minutos*
- *Vender el proyecto desde un punto de vista lógico*

# POSTURA CORPORAL Y LENGUAJE



*El emprendedor debe demostrar seguridad y conocimiento en el relato, transmitir las capacidades y los alcances que tiene el proyecto.*

# INTERESES DE SERCOTEC

- *Claridad y conocimiento sobre los números de la empresa*
- *Tener claro en que se invertirán los fondos, y cómo esto ayuda a el crecimiento y desarrollo*
- *Pago de impuestos*
- *Negocio viable en el tiempo con proyección*



# ¿Qué estudiar para decir?

*Estudiar el canvas, mencionar los segmentos de clientes, la propuesta de valor, sustentabilidad, proyección.*

# PROCESO DE FORMALIZACIÓN





# DOCUMENTOS



Cédula de Identidad

Certificado Antecedentes Laborales F30 **(SIN DEUDA En la dirección del trabajo)**

Certificado de Deuda Fiscal **(Tgr)**

Comprobante Domicilio Territorio. **(Boleta o factura de un servicio contratado en la región a nombre del/el postulante seleccionado/a.)**

Inscritos y terminados Cursos de: Diseño de Modelo de Negocios y Sustentabilidad **(sercotec)**

Inicio 1era Categoría De Actividades SII

Escritura / Estatuto. Si tendrá socios, enviar copia de cédula de identidad por ambos lados de cada uno. **(Empresa en un día)**

Certificado de Vigencia **(Empresa en un día)**

En caso de que CER aprobara la habilitación de Infraestructura. Acreditar la Condición de Propiedad; Propietario, Usufructuario, Comodatario, Arrendatario, Usuario autorizado de la propiedad o Sociedad conyugal

Firma de Anexos:

N°3 - Declaración Jurada Simple Prácticas Antisindicales **(bases sercotec)**

N°4 - Declaración Jurada Simple Probidad **(bases sercotec)**

N°5 - Declaración Jurada Simple de No Consanguineidad en la Rendición de los Gastos

Enviar comprobante de aporte empresarial correspondiente a al porcentaje descrito en la convocatoria, la cuenta a depositar cambia según el agente operador **(bases sercotec)**

Lo primero es **firmar un contrato con Sercotec**. Antes de la firma , el ganador debe de tener una serie de documentos en un plazo máximo de **15 días (Semilla/Abeja) y 7 días (Crece)** contados desde la fecha de notificación. El Operador Sercotec deberá contactarse dentro del próximo día.

# DOCUMENTOS



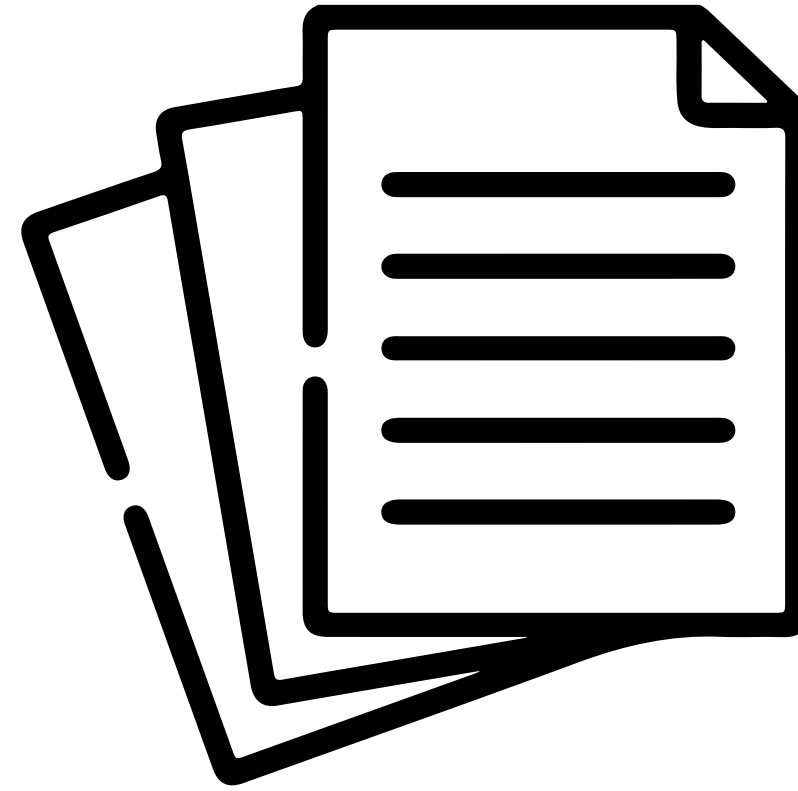
*Certificado de antecedentes laborales y Previsionales (F30) sin deudas.  
Certificado de deudas fiscales vigente y sin deudas emitido por la Tesorería General de la República.*

## **Firma de anexos:**

*N°3 - Declaración Jurada simples de probidad y  
N°4 - Declaración Jurada Simple de no consanguineidad.*

*En caso de ser persona jurídica adjuntar escritura pública de constitución o estatutos; y de las últimas modificaciones. Además, adjuntar certificado de vigencia de la empresa.  
Enviar datos de cuenta bancaria para depositar reembolsos, debe ser de la persona natural o empresa que se adjudicó el proyecto.*

*Enviar comprobante de aporte empresarial correspondiente al porcentaje descrito en la convocatoria, la cuenta a depositar cambia según el agente operador.*



*El emprendedor puede solicitar una extensión del plazo para entregar la documentación. Esta solicitud se presenta antes de que venza el plazo inicial, la extensión es de 10 días adicionales.*

**¡GRACIAS POR SU INTERES**  
**EN ESTE CURSO!**

**Si buscan una asesoría puedes contactarnos.**

VENTAS MARANTA

**+56 9 8893 4688**

[WWW.ASESORIASERCOTEC.CL](http://WWW.ASESORIASERCOTEC.CL)

[WWW.LOSCONTADORES.CL](http://WWW.LOSCONTADORES.CL)